

# ぎふ県産品販路開拓セミナー

## ～商談会の今を知り、成約率を高めるために～



新型コロナウイルス感染症拡大の影響から展示会や商談会の中止・延期を余儀なくされるなど、売上減少の課題を抱えた県内事業者さまの販路開拓を支援するため、岐阜県および当行は岐阜県内の事業者さまと首都圏の有名バイヤー企業さまとの商談の場を提供する【地域プロダクト rev up 商談会】の開催を企画しております。

本セミナーは商談会をより有意義なものとするために、「ぎふ県産品販路開拓セミナー ～商談会の今を知り、成約率を高めるために～」と題し、商談に際しバイヤーとのやりとりを効率的に進めるために準備が必要な書類やバイヤーのニーズについて知るとともに、昨今急速に拡大しているEC市場やそのプラットフォームについて理解を深めることで、事業者さまの商談時の成約率の向上につなげるものです。

内 容	<p><b>【第1部】「商談の成約率を高めるテクニック」</b></p> <p>商談会に臨むにあたって、エントリーシートやFCPシート等各種商談資料は自社のPR資料となり、商談時におけるプレゼンの肝となります。バイヤーのニーズを適切に抽出し、商談を効果的にするための資料作成のテクニックや事前の準備について解説します。</p> <p><b>【第2部】「日本の EC プラットフォームの過去と現状、未来について」</b></p> <p>日本の EC プラットフォームの歩みとトレンド、アジアを中心とした諸外国の ECトレンドを日中ハーフである登壇者の視点を含めて解説。その上で、日本の EC における未来の見解をお話しさせていただきます。</p>
開 催 日 時	<p>2023 年 9 月 28 日(木) 14:00～15:40</p> <p>(第1部 14:05～14:50) (第2部 14:55～15:40)</p>
講 師	<p>岐阜県よろず支援拠点 鈴木 昂司コーディネーター</p> <p>株式会社 カウシェ 代表取締役 <small>もんな けんべい</small> 門奈 剣平氏</p>
セミナー形式	<p>オンライン配信 <u>※オンライン視聴には、ZOOM が必要です。</u></p>
対 象	<p>首都圏をはじめとする大都市圏への積極的な販路開拓を目指す岐阜県内事業者さま 商談資料の効果的な見せ方に悩んでいる岐阜県内事業者さま EC市場やプラットフォームについて理解を深めたい岐阜県内事業者さま</p> <p>※当行とお取引のない事業者さまもお申込みいただけます。</p>
事 前 予 約	<p>必要 【セミナー:先着 50 名】</p>
参 加 費	<p>無 料</p>
主 催	<p>岐阜県、十六銀行</p>

事前予約方法や、受講方法は裏面をご確認ください >>>

## 【お申込方法】

事前に以下のURLもしくはQRコード先の申込フォームよりお申込みください

●開催申込フォーム

<https://www.juroku.co.jp/juroku/form/?secp=ll0%3D>

●申込期限

2023年9月21日(木)



<受講までの流れ>

- セミナーを予約いただいた翌営業日以降に、予約を受け付けた旨のメールをお送りします。
- WEBセミナーの参加用URL等については開催日2営業日前を目処にメールでご案内いたします。
- セミナー当日は接続開始の13時30分以降に参加用URL等を使用してご参加いただけます。

## 【オンライン受講の場合の事前準備と視聴方法】

- 本セミナーは、インターネットが使えるパソコン(Windows、Mac等)又は、スマートフォンやタブレットよりご参加いただけます。
- スマートフォン、タブレットでのご参加の場合はアプリのインストールが必要となります。
- パソコンでのご参加の場合も、スムーズにご参加いただくためアプリのインストールをお勧めしておりますが、ブラウザからのご参加も可能です。なお、アプリ内でアカウント登録をされなくてもご参加いただけます。
  - [Zoomアプリのダウンロードはこちら](#)
- 当日までにご自身の端末から「テストミーティング」にアクセスし、動作状況をご確認ください。
  - [テストミーティングはこちら](#) ※通信費はお客さまのご負担となりますのでご了承ください。

## 【セミナー講師】

岐阜県よろず支援拠点 鈴木昂司コーディネーター

「売れる」仕組みづくり専門家。中小企業診断士。「BtoB」「BtoC」営業の経験を基に、営業推進・販路開拓をメインとして担当。相談先企業の「得意分野」に着目し、それを伸ばすことによって経営者を“笑顔”にすることをモットーとしている。

株式会社 カウシェ 代表取締役 門奈剣平氏

1991年生まれ。日中ハーフ。2015年慶應義塾大学環境情報学部卒。2012年より「Relux」を運営するLoco Partnersに入社、年間取扱高50億円の大幅な事業グロースに貢献、海外担当執行役員&中国支社長兼任。2020年4月にカウシェを起業。

## 【ご確認事項】本セミナーのお申込みにあたり、以下の点をご確認ください。

- (1)お申込時に入力いただきました情報の利用目的は、次のとおりといたします。
  - ① 本セミナーへの参加お申込みの受付
  - ② 本セミナーの運営管理および主催者・講演者からのご案内、十六銀行の商品・サービス等のご提案
  - ③ お問い合わせ、その他本セミナーを適切かつ円滑にするために必要な業務
- (2)本サービスに使用する機器および通信媒体が正常に稼働する環境については申込者自身の責任において確保してください。  
また、不正アクセスやコンピュータウイルス等により生じた損害その他当行の責によらない事由により申込者に生じた損害については、当行は責任を負いません。
- (3)本セミナーで紹介する内容は、セミナー開催時のもので、変更等がある場合がありますのでご了承ください。
- (4)諸事情によりセミナーを中止する場合がありますのであらかじめご了承ください。

【お問い合わせ】十六銀行 地域創生部 地域創生グループ  
担当：三宅 080-7246-4370 / 清水 080-7557-7156